



Unser Kunde hat sich in den über 25 Jahren seiner Existenz zum führenden Hersteller einer Schweizer CRM-Lösung entwickelt. Das zehnköpfige Team in der Ostschweiz betreut, zusammen mit der Schwesterfirma, die DACH-Region und hat eine installierte Basis von rund 250.000 Arbeitsplätze bei über 18.000 Kunden. Dies ist Bestätigung und Herausforderung zugleich für das Unternehmen.

Für unseren Kunden suchen wir einen selbstständigen und motivierten:

Verkaufsberater / Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Sie verantworten den gesamten Verkaufszyklus von der Kundenakquise bis zum Vertragsabschluss
- Sie bauen Ihre Pipeline aus mit der aktiven Akquise von Neukunden
- Die bestehenden Kundenbeziehungen pflegen Sie und bauen diese gezielt aus
- Sie initialisieren und begleiten Marketing- und verkaufsfördernde Aktivitäten

Unsere Anforderungen

- Sie haben Erfahrung im Verkauf von Softwarelösungen und/oder IT Dienstleistungen
- Sie sind mit den Kundenanforderungen und -prozessen im B2B KMU-Umfeld vertraut
- Sie treten überzeugend auf und haben gute Kommunikations- und Repräsentationsfähigkeiten
- Sie sind reisebereit innerhalb der deutschsprachigen Schweiz

Was Sie erwarten können

- Möglichkeit für Homeoffice (1 Tag pro Woche im Büro)
- Freiraum und Selbstständigkeit in Ihren Tätigkeiten in einem kollegialen Team
- Gute leistungsorientierte Entlohnung im Verkauf einer langjährig etablierten Software
- Attraktive Arbeitsbedingungen und moderne Arbeitsplätze

Für Fragen steht Ihnen Beat Hagen jederzeit per eMail oder Telefon zur Verfügung.

Arbeitsort: Homeoffice oder Region Kreuzlingen

Job #: 902121



Ich freue mich auf Ihre Bewerbung per eMail mit Job#.

Beat Hagen

Geschäftsführer

T: 052 511 04 05

H: 079 641 78 68

beat.hagen@select-personalberatung.ch

