



Unser Auftraggeber bietet Dienstleistungen und Lösungen, die es seinen Kunden erlauben, ihre Geschäfte gesetzeskonform, reversionssicher und vertrauenswürdig auf elektronischem Weg ohne Medienbrüche abzuwickeln. Zum Angebot gehören Gesamtkonzepte, Anwendungen, Toolkits und Appliances für den Einsatz von digitalen Zertifikaten und elektronischen Signaturen sowie Signierungs- und Zeitstempeldienste, schlüsselfertige PKI Lösungen als Managed Service und Root Signing gehören ebenfalls zum Leistungsspektrum.

Für unseren Kunden suchen wir einen teamfähigen sowie überzeugenden:

(Senior) Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- Sie betreuen und entwickeln Bestandskunden sowie Partner (z. B. Reseller/Solution-Provider)
- Sie planen selbstständig Akquisitionsmassnahmen und begeistern B2B Kunden von unseren digitalen und innovativen Dienstleistungen und gewinnen so Neukunden
- Selbstständige Beantwortung von Pflichtenheftanfragen und Ausarbeitung von massgeschneiderten Angeboten zusammen mit Produkt-Management und Betrieb
- Vorbereiten und durchführen von Kunden-Meetings und Workshops bis Stufe C-Level
- Teilnahme an Events und Messen

Unsere Anforderungen

- IT nahe Grundausbildung und/oder Weiterbildung auf Stufe HF oder FH
- Mehrjährige Verkaufserfahrung im B2B IT-Umfeld
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verständnis von Kundenbedürfnissen
- Einsatz- und Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz
- Muttersprache Deutsch, gute Englisch-Kenntnisse, Französisch von Vorteil
- Professioneller, gewandter, sicherer Auftritt und Präsentationsfähigkeit

Ihre Chancen und Perspektiven

Es erwartet Sie ein attraktives, vielseitiges Arbeitsgebiet in einem spannenden Zukunftsmarkt mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten und Entwicklungsfreiräumen. Eine flache und flexible Organisation sowie ein kollegiales und motiviertes Team unterstützen Sie. Flexible Arbeitszeiten, moderne Systeme, fortschrittliche Anstellungsbedingungen sowie ein attraktiver Arbeitsplatz in Gehdistanz zum Bahnhof runden das Angebot ab.

Für weitere Informationen und Fragen steht Ihnen Beat Hagen jederzeit gerne zur Verfügung.

Arbeitsort: 9000 St. Gallen

Job #: 901241



Ich freue mich auf Ihre Bewerbung per eMail mit Job #.

Beat Hagen
Geschäftsführer

T: 052 511 04 05
H: 079 641 78 68
beat.hagen@select-personalberatung.ch

