



## Channel Account Manager

Jahrgang – M/W:	1974	Männlich
Bildung:	Bank-Kaufmann, Marketingplaner, Leadership College, stetige Weiterbildung in Verkaufs- und Präsentationstechnik.	
Erfahrungen:	Langjährige Erfahrung als Channel Account Manager und Business Development. Mehrjährige Erfahrung als Produkt-Manager.	
Stärken:	Sehr gepflegte Erscheinung mit sicherem Auftreten und einer klaren und präzisen Ausdrucksweise. Er kommuniziert überlegt und verfügt über eine sehr gute Zielstrebigkeit. Eine offene, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit.	
Ziele:	Möchte sich weiterhin langfristig im Channel Management/Business Development, gerne mit Kunden- und Businesspartner Kontakt, engagieren. Zudem ist er offen und interessiert in Marketingaktivitäten und Business Development.	
ICT Skills:	Breites IT Wissen und geübt im Umgang mit MS Office und gängigen CRM/ERP Lösungen.	
Sprachen:	Deutsch: Muttersprache Englisch: Verhandlungssicher Französisch: Grundlagen Mandarin: Grundlagen	
Arbeitsort:	Ganze Schweiz, DACH (Homeoffice willkommen)	
Eintritt:	Per sofort möglich	
Persönlicher Eindruck:	Unseren Kandidaten haben wir als sehr freundliche, bewusste wie auch analytische Persönlichkeit, die strukturiert und absolut zuverlässig wirkt, kennengelernt. Er kommuniziert offen, überlegt und diplomatisch.	



### Beat Hagen

Geschäftsführer  
Eidg. dipl. Verkaufsleiter

T: 052 511 04 05  
H: 079 641 78 68  
[beat.hagen@select-personalberatung.ch](mailto:beat.hagen@select-personalberatung.ch)

