



Channel Account Manager

Jahrgang – M/W:	1974	Männlich
Bildung:	Bank-Kaufmann, Marketingplaner, Leadership College, stetige Weiterbildung in Verkaufs- und Präsentationstechnik.	
Erfahrungen:	Langjährige Erfahrung als Channel Account Manager und Business Development. Mehrjährige Erfahrung als Produkt-Manager.	
Stärken:	Sehr gepflegte Erscheinung mit sicherem Auftreten und einer klaren und präzisen Ausdrucksweise. Er kommuniziert überlegt und verfügt über eine sehr gute Zielstrebigkeit. Eine offene, kommunikative und kundenorientierte Persönlichkeit.	
Ziele:	Möchte sich weiterhin langfristig im Channel Management/Business Development, gerne mit Kunden- und Businesspartner Kontakt, engagieren. Zudem ist er offen und interessiert in Marketingaktivitäten und Business Development.	
ICT Skills:	Breites IT Wissen und geübt im Umgang mit MS Office und gängigen CRM/ERP Lösungen.	
Sprachen:	Deutsch: Muttersprache Englisch: Verhandlungssicher Französisch: Grundlagen Mandarin: Grundlagen	
Arbeitsort:	Ganze Schweiz, DACH (Homeoffice willkommen)	
Eintritt:	Per sofort möglich	
Persönlicher Eindruck:	Unseren Kandidaten haben wir als sehr freundliche, bewusste wie auch analytische Persönlichkeit, die strukturiert und absolut zuverlässig wirkt, kennengelernt. Er kommuniziert offen, überlegt und diplomatisch.	



Beat Hagen

Geschäftsführer
Eidg. dipl. Verkaufsleiter

T: 052 511 04 05
H: 079 641 78 68
beat.hagen@select-personalberatung.ch

